Tack vare avancerat datastöd kan varje operatör vid miniload-lagret packa 16 order parallellt. Effektivitetsökningen är nära fem gånger jämfört med det gamla lagret.

Höglagret för de något större reservdelarna nås med truckar där föraren kan hissa sig upp nära nio meter över golvet.

FOTON: A.C.F – STOCKHOLM

# Saablager vinnare i krisen

**Fallande bilförsäljning, sparprogram och massuppsägningar. Produkter för eftermarknad är dock en del av bilindustrin som inte kommer att känna av en djup svacka på många år. Ökade transportkostnader är ett av få orosmoln.**

I ett industriområde strax utanför Nyköping ligger Saab Automobiles centrala lager för eftermarknadsprodukter. Här jobbar 300 personer med att förse hela världen med originalreservdelar och tillbehör för Saabs bilar. Sammanlagt handlar det om 60 marknader. Utöver detta ansvarar lagret även för att serva Norden, Baltikum och Mellanöstern med delar till andra GM-märken som Opel, Cadillac och koreanska Chevrolet.

Platschefen Lennart Ståhl tar emot i lokalerna. 80 000 kvadratmeter höglager och packsalar är en ansenlig yta. Här finns allt från kompletta motorer till de allra minsta skruvarna. Allt som kan tänkas behöva bytas i en bil, från försäljningsstart till 15 år efter den sista bilen i

**– Det är lätt att verka i Nyköping, säger Lennart Ståhl, platschef för Saab Automobile i Nyköping.**

modellserien rullat av tillverkningsbandet. Det är så länge tillverkaren garanterar reservdelar.

– Bilfabrikerna får ofta kompletta moduler från underleverantörer. De bryts ned till ett antal reservdelar, förklarar Lennart Ståhl. En omfattande administration av kontrakt med leverantörer krävs.

**Upp till 18 000** orderrader kan hanteras varje dag mellan klockan 05.30 och 22.30. Alla ordrar som kommer in före fyra på eftermiddagen går iväg samma dag. Denna enorma effektivitet är givetvis ett utslag för ökade krav från kunder.

– Cirka 80 procent av orderna är automatgenererade från kundernas egna lokala lagersaldon. Till exempel kan en bilverkstad avtala med oss att den ska ha minst fyra oljefilter i sitt lager. Så fort denna säkerhetsnivå underskrids skickar vi ett nytt per automatik. På samma sätt fylls nationella depåer på automatiskt.

**Den mest** imponerande delen av lagret är miniload-lagret som består av 74 000 streckkodsmärkta blå plastbackar i ett höglager som hanteras av åtta rälsmonterade robotar. Robotarna lägger över backarna på ett system av transportband som transporterar dessa till någon av de åtta manuella packstationerna. Varje packstation kan hantera 16 samtidiga orders.

Operatören plockar rätt antal delar ur backen som transporterats fram, lägger i den pappkartong som har markerats med en lysande lampa, kvitterar och hämtar nästa reservdel till nästa kartong. När en order är komplett, blinkar lampan över kartongen och operatören knuffar den till transportbandet för utskeppning. Tack vare detta system har effektiviteten nära nog femdubblats för små och medelstora reservdelar.

– Det är lätt att verka i Nyköping, berättar Lennart Ståhl. För de nordiska marknaderna ligger vi bra geografiskt. Vi har nära till motorväg, hamn och har bra IT-nät. Det enda som saknas är fraktflyg på Skavsta.

**På det lokala** planet samarbetar man med ett transportgymnasium där eleverna bland annat får praktik i att köra truck. Det är även därifrån som många av semestervikarierna rekryteras. Man är även ett fadderföretag till Linköpings tekniska högskola.

Sett bakåt har det hänt enormt mycket de senaste 20 åren.

– Lagret är mycket bättre rent arbetsmiljömässigt. Vi har kommit mycket närmare kunden, är effektivare och vi kan leverera på kortare varsel, berättar Lennart.

En personalomsättning på minde än en procent det senaste året kan nog inte bara förklaras med förbättrad arbetsmiljö och möjligheten till att, som anställd, kunna plocka ut tjänstebilar både till sig själv och familjen.

– Jag tror att man är stolt över att jobba för Saab och så kan vi tack vare våra vikarier vara flexibla med semestrar, säger Lennart.

**Sett framåt är** de enda orosmolnen ökade transportkostnader och minskad användning av bilparken globalt sett. Lennart tror att biltillverkare generellt sett kommer att samarbeta mer gällande eftermarknadsprodukter på lång sikt. Kanske använda gemensamma lager och samordna spedition mer.

– Vi är ju egentligen inte konkurrenter när det gäller eftermarknadsprodukter, avslutar Lennart.

ANDERS EDSTRÖM FREJMAN

Filadelfia NYKÖPING-OXELÖSUND
Du är alltid välkommen till
"Mötesplatsen Filadelfia"
Söndagar kl 10.30 är det Gudstjänst
Ons 22 okt 19.00 "Tema Filadelfia" – en samtals- och informationskväll med fokus på "Visionen"
Ons 5 nov 19.00 Lyssna till prästen Hans Weichbrodt som talar om "Tidens tecken"
BEHMBROGATAN 18 | NYKÖPING | TEL 26 70 90 | FILADELFIANYKOPING.SE